

## Curriculum Vitae

### Informații Personale

Nume

Alexei TARAN

Cetățenie

Republica Moldova

Adresa

[REDACTED]

Chișinău

Republica Moldova

Telefon

[REDACTED]

E-mail

[REDACTED]

Data nașterii

[REDACTED] 1984

Sex

Masculin

### Experiență Profesională

Perioada

**August 2020 – Octombrie 2021**

Funcția

**Aționar / Administrator**

Angajator

**Promaris Comerț SRL, București, România**

Domeniul de activitate

**Comerț**

Activități și

Responsabilități

- Proprietar și Administrator al unei francize de magazine de Bere Artizanală;
- Gestionarea activității companiei, formarea și coordonarea echipelor.

Perioada

**Mai 2019 – August 2020**

Funcția

**Șef Departament Aprovizionare strategică și Stocuri Obligatorii**

Angajator

**OMV Petrom SA, București, România**

Domeniul de activitate

**Industria Petrolieră**

Activități și

Responsabilitati

- Conducerea Departamentului de Aprovizionare al OMV Petrom SA România și Coordonator al activității departamentelor locale din țările afiliate: Bulgaria, Serbia, Republica Moldova;
- Putere decizională în relația cu partenerii de afaceri, furnizori, autorități și alte entități;
- Manager direct al departamentelor responsabile de Stocurile Obligatorii (CSO) și Sustenabilitate (biocarburanți);
- Coordonarea activității de comerț extern cu produse finite și semi-finite, direct sau prin companii internaționale de Trading;
- Gestionarea lanțului de aprovizionare: Rafinărie – Logistică – Terminale;
- Coordonarea legăturii interdepartamentale în cadrul organizației locale OMV Petrom SA, cât și la nivel de Grup.
- Contribuție activă la procesul de aliniere/elaborare a normelor legislative în domeniu, studii de fezabilitate, opinii, propuneri;

<p><b>Perioada</b> <b>Funcția</b> <b>Angajator</b> <b>Domeniul de activitate</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Elaborarea strategiilor pe termen scurt, mediu și lung ale departamentului, aliniate la politica Grupului;</li> <li>• Elaborarea bugetelor departamentului;</li> <li>• Factor decizional independent în activitatea departamentului;</li> </ul> <p><b>Aprilie 2013 – Aprilie 2019</b> <b>Șef Serviciu Aprovizionare și Logistică</b> <b>Petrom Moldova SRL, Chișinău, Republica Moldova</b> <b>Industria Petrolieră</b></p>
<p>Activități și Responsabilități</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Conducerea departamentului de Aprovizionare și Logistică al Petrom Moldova SRL;</li> <li>• Membru în Consiliul de Administrație al companiei;</li> <li>• Gestiunea operațiunilor de aprovizionare cu produse petroliere și GPL – atât din cadrul Grupului, cât și din furnizori terți (interni și internaționali);</li> <li>• Managementul operațiunilor de Logistică – livrarea produselor către Terminalele petroliere și rețeaua de Stații;</li> <li>• Coordonarea activității Terminalelor (proprie și terțe);</li> <li>• Conducerea departamentului de vânzări vrac – către alte rețele naționale sau consumatori finali (agricultură, transport, etc);</li> <li>• Responsabil direct în relația cu Autoritățile de Stat. Delegat al companiei în grupurile de lucru privind armonizarea legislației în domeniu;</li> <li>• Definirea strategiilor departamentului și ale companiei;</li> <li>• Elaborarea și menținerea responsabilității pentru bugetul departamentului.</li> </ul>
<p><b>Perioada</b> <b>Funcția</b> <b>Angajator</b> <b>Domeniul de activitate</b></p>	<p><b>Martie 2010 – Aprilie 2013</b> <b>Șef Serviciu Vânzări și Administrare Carduri</b> <b>Petrom Moldova SA, Chișinău, Republica Moldova</b> <b>Industria Petrolieră</b></p>
<p>Activități și Responsabilități</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Conducerea departamentului de vânzări corporative al Petrom Moldova SA;</li> <li>• Manager de proiect și responsabil pentru implementarea și dezvoltarea sistemului de vânzări prin Carduri de combustibil;</li> <li>• Elaborarea strategiilor de vânzări, politicilor de prețuri, cât și asigurarea echipei de vânzări cu toate resursele necesare în vederea atingerii rezultatelor;</li> <li>• Dezvoltarea și creșterea portofoliului de clienți ai Companiei, împreună cu echipa de vânzări.</li> <li>• Raportare către management-ul local al Petrom Moldova SA, cât și către entitatea centrală – OMV Petrom SA România.</li> </ul>
<p><b>Perioada</b> <b>Funcția</b> <b>Angajator</b> <b>Domeniul de activitate</b></p>	<p><b>Noiembrie 2009 – Martie 2010</b> <b>Marketing Manager</b> <b>Orhei-Vit SA, Chișinău, Rep. Moldova</b> <b>Industria alimentară</b></p>

Activități și Responsabilități	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Responsabil de coordonarea campaniilor de promovare;</li> <li>• Participare activă la dezvoltarea și implementarea strategiilor de Marketing ale companiei.</li> </ul>
Perioada Funcția Angajator Domeniul de activitate	<p><b>Martie 2007 – Mai 2009</b>  <b>Manager Dezvoltare</b>  <b>Swisspor SA, București, România</b>  <b>Construcții</b></p>
Activități și Responsabilități	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Extinderea prezenței companiei în zona Centru și Sud a României.</li> </ul>
<b>Educație și formare</b>	
Perioada Instituția Master	<p><b>2006 - 2008</b>  Academia de Studii Economice, București, România  Management</p>
Perioada Instituția Licența	<p><b>2002-2006</b>  Academia de Studii Economice, București, România  Administrarea Afacerilor</p>
<b>Cursuri</b>	<p>2014 – 2020 – Cursuri interne ale grupului OMV (traineri interni / contractori terți) – în domeniile: Management; Leadership; Relații Interpersonale/în Echipă; alte cursuri profesionale specifice industriei);  2020 – Sales Management / Mercuri International Business School, Germania  2020 – Management of change/ Mercuri International, Germania  2015 – Interpersonal relations / Ascendis Consulting, Romania  2014 – Proactive Sales / Ascendis Consulting, Romania  2014 – Negotiations skills / Human Capital Solutions</p>
<b>Aptitudini personale</b>	
Limbi străine	Româna (nativ), Engleza (excelent), Rusa (excelent)
<b>Cunostinte PC</b>	Abilități avansate de operare calculator, atât în programe de uz general (MS Office, Adobe, etc), cât și specifice (1C, SAP, etc).
<b>Altele</b>	Capacitate de integrare în medii culturale diverse; rezistență la stres; abilitate de performanță atât individual, cât și în cadrul echipei; inovativ; proactiv; capabil de a lua decizii de sine stătător.
	Permis de conducere cat "B"